Проект «Приобретение рыбопромыслового судна»

инвестиционное предложение





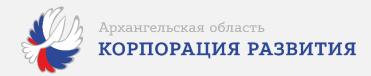
О компании

СПК «Рыболовецкий колхоз «Беломор» осуществляет вылов водных ресурсов во внутренних водах РФ, а также в норвежской зоне Баренцева моря.

Ежегодная квота на вылов трески и пикши – продукции, формирующей валовый объем прибыли деятельности колхоза, - составляет около 1000 тонн.

Вылов рыбы осуществляется судном – СРТМк М-0115 «Мурманск». Судно имеет невысокий ледовый класс и мощность. В целях оптимизации расходов и обеспечения производственной загрузки судно находится в долевой собственности с другим рыболовецким колхозом (по 50% доли в собственности), который осуществляет облов части своей квоты.





Описание рынка

Рынок рыбной добычи РФ показывает устойчивый рост цен на рыбную продукцию в последние 5 лет. Лидером рыбного рынка считается ДФО, доля которого почти 70%. Освоение квоты в 2016 было не 100%.

| 2016 г. тыс. тонн | К 2015 г. | Освоение квоты |
|----------------------|---------------------|-------------------|
| 4225,4 | ВСЕГО +5,0% | 76,3% |
| 1571,5 | Минтай +4,6% | 85,5% |
| 442,0 | Треска +5,2% | 85,2% |
| 377,4 | Сельди +11,9% | 97,5% |
| 432,8 | Лососевые +29,0% | |

За январь-август 2017 г. объем экспорта рыбы и морепродуктов (группа 03 ТН ВЭД) увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2016 г. на 21,3%, а его стоимость возросла на 21,8%. Средние контрактные цены по основной позиции экспорта, мороженой рыбе, снизились на 5,8%.

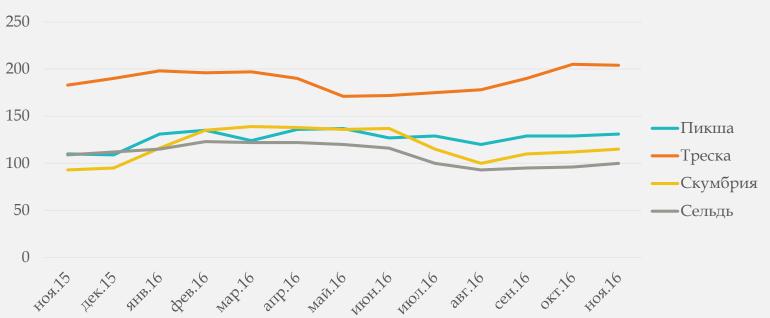
Объем импорта увеличился на 14,3%, а его стоимость возросла на 20,1%. Средние контрактные цены импорта на охлажденную рыбу выросли на 3,3%, на рыбу мороженую – на 2,1%, а на филе снизились на 4,4%.

Средние цены на Северо-Западе демонстрировали рост выше инфляционного, наиболее существенным он был по скумбрии.

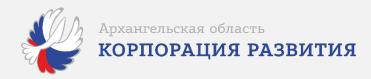


Описание рынка

Динамика цен на рыбную продукцию



| | Руб./ кг | С начала года |
|----------------|-------------|------------------|
| Пикша | 128,00 | +16,4% |
| Треска атлант. | 199,00 | +5,3% |
| Скумбрия | 115,00 | +18,6% |
| Сельдь атлант. | 103,00 | -8,0% |

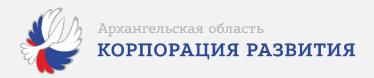


Описание рынка

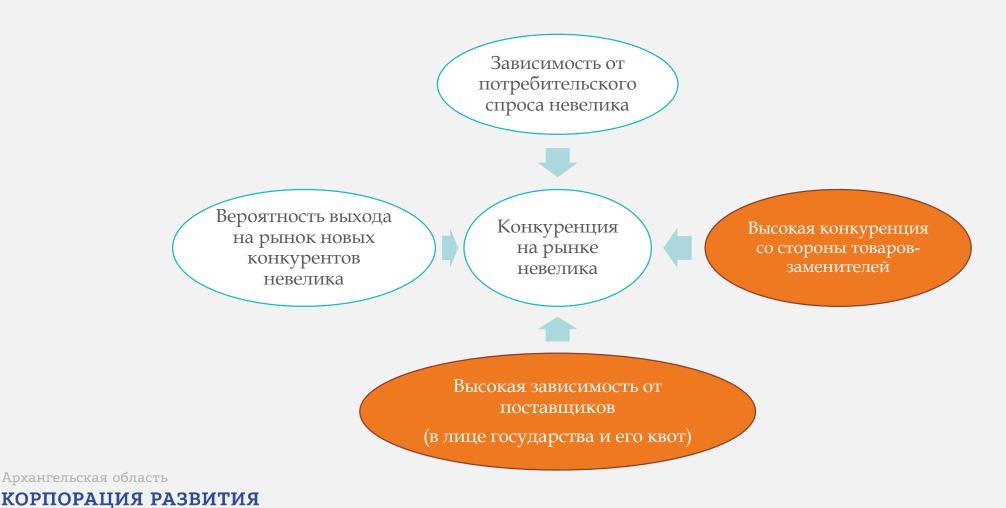




С начала 2017 год улов сельди в Белом море составил 60 тонн. Данные по улову остальных видов отсутствуют.



Описание конкурентных сил (по модели Портера)



Описание продукта

Добыча беломорской, чешско-печорской сельди, а также камбалы и креветки путем вылова на маломерном судне и дальнейшая продажа в торговые сети Северо-Западного региона России.











Описание продукта

| Наименование объекта лова | Район добычи | Сроки добычи | Область применения |
|---|--|--|---|
| Сельдь беломорская | Белое море: Соловецкий архипелаг, Карельский берег | с 20 июня по ноябрь (по ледостав) | Продажа замороженного продукта, а также переработка (соление, копчение, |
| Сельдь чешско- печорская | Баренцево море, Чешско-печорская губа | с середины мая по конец июня | Продажа замороженного продукта, а также переработка (соление, копчение) |
| Камбала (разрешается прилов трески 15%) | На границе Белого и Баренцева морей, между мысами Святой Нос и Канин Нос | круглогодично, за исключением 2 штормовых месяцев: февраль и март | Продажа замороженного продукта, а также переработка (вялка, копчение, консервация) |
| Креветка | Параметры уточняются | Параметры уточняются | Продажа замороженного продукта |

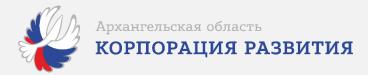
Описание рынка сбыта продукции

Замороженная продукция судна МРМС

Оптовые склады

Переработчики

Магазины*,* торговые сети



Финансовый план проекта

Бюджет доходов проекта, млн. руб. в год

| Nº | Статья доходов | Сумма, млн. руб. в год |
|----|--------------------------|------------------------|
| 1 | Реализация рыбопродукции | 102 |
| 2 | Фрахт судна | 20 |
| | Итого | 122 |



Бюджет капитальных вложений, млн. руб. в год

| Nº | Тип капитальных вложений | Сумма, млн. руб. в год | каг | Графин питальн пожени 1кв. 18г | ных | % |
|----|--|---------------------------------|-----|--|-----|------|
| 1 | Приобретение судна (за счёт заёмных средств*) | 120 | 60 | 60 | | 50% |
| 2 | Реконструкция и модернизация судна (за счёт собственных средств) | 120 | | 60 | 60 | 50% |
| | Итого | 240 | 60 | 120 | 60 | 100% |



Финансовый план проекта

Бюджет расходов, млн. руб. в год

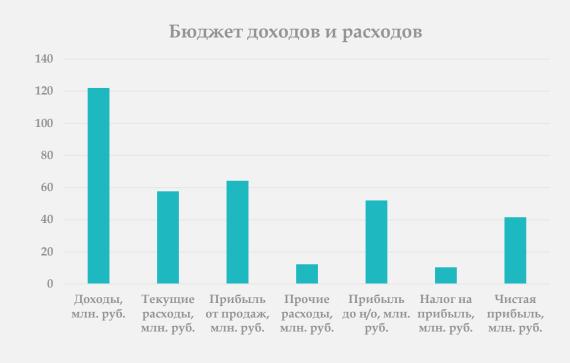
| Nº | Статья затрат | Сумма, млн. руб. в год |
|----|-------------------|---------------------------|
| 1 | Материалы, ГСМ | 21 |
| 2 | Заработная плата | 16 |
| 3 | Отчисления с ФОТ | 5 |
| 4 | Амортизация судна | 16 |
| 5 | Прочие расходы | 12 |
| | Итого | 70 |



Финансовый план проекта

Бюджет доходов и расходов, млн. руб. в год

| | | Сумма, млн. |
|----|--|-------------|
| No | Показатель | руб. в год |
| 1 | Доходы, млн. руб. | 122 |
| 2 | Текущие расходы, млн. руб. | 58 |
| 3 | Прибыль от продаж, млн. руб. | 64 |
| 4 | Прочие расходы, млн. руб. | 12 |
| 5 | Прибыль до н/о, млн. руб. | 52 |
| 6 | Налог на прибыль, млн. руб. | 10 |
| 7 | Чистая прибыль, млн. руб. | 42 |
| 8 | Рентабельность по прибыли от продаж, % | 53% |
| 9 | Рентабельность по чистой прибыли, % | 34% |



Резюме проекта

| Место реализации проекта: | Архангельская область и Ненецкий Автономный округ |
|--------------------------------------|---|
| Бюджет инвестиций проекта: | 240 млн. руб. (строительство судна, промысловое оборудование) |
| Количество создаваемых рабочих мест: | 30 единиц |
| Срок реализации проекта: | 4 кв. 2017 г. – 2018 г. |

SWOT-анализ проекта

Сильные стороны проекта

Большой опыт ведения рыночной деятельности

Наличие собственной переработки

Наличие квалифицированного персонала

Наличие длительных взаимоотношений с клиентами

Рыбопродукция качества,

сопоставимого с крупными российскими производителями

рыбной продукции

Высокая финансовая устойчивость предприятия

Слабые стороны проекта

Отсутствие опыта добычи креветки Класс креветки, которую можно добывать, ниже, чем в

целом по рынку

Возможности

Выход на другие географические рынки

Организация собственной сбытовой сети

Организация сотрудничества с крупными федеральными

операторами по поставке рыбы, в т.ч. на экспорт

Получение поддержки со стороны Российского

экспортного центра

Угрозы

Снижение платежеспособности спроса

Уменьшение квот на вылов

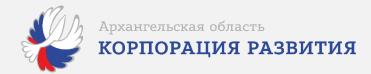
Повышение налоговых отчислений

Повышение требований к организациям по добыче рыбы

Снижение уровня потребления рыбы и креветок (изменение

потребительских привычек)

Технические проблемы с судном или организацией вылова



Контакты

Акционерное общество «Корпорация развития Архангельской области»

Адрес: 163000 Архангельск, ул. Свободы, 23

Телефон: 8 (818) 200 608

Факс: 8 (8182) 20-06-27

Электронная почта: invest@krao29.ru

Сайт: krao29.ru